INFORME DE ACTIVIDADES

Nombre del Instructor: MILTON MAURICIO AGUILAR SÁNCHEZ

Semana: SEMANA DEL 29 al 30 de noviembre

LUNES 29

Nombre del Instructor: MILTON MAURICIO AGUILAR SÁNCHEZ

Nombre del programa y No de Ficha: TECNOLOGIA EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, 2348373.

Objetivo: Desarrollar actividades de formación de la **Competencia**; Planear actividades de mercadeo que respondan a las necesidades y expectativas de los clientes y a los objetivos de la empresa. **Resultado:** Determinar los indicadores y estándares de gestión de acuerdo con los planes de mercadeo teniendo en cuenta el cumplimiento de metas logradas en un periodo de tiempo con base en los objetivos fijados por la organización.

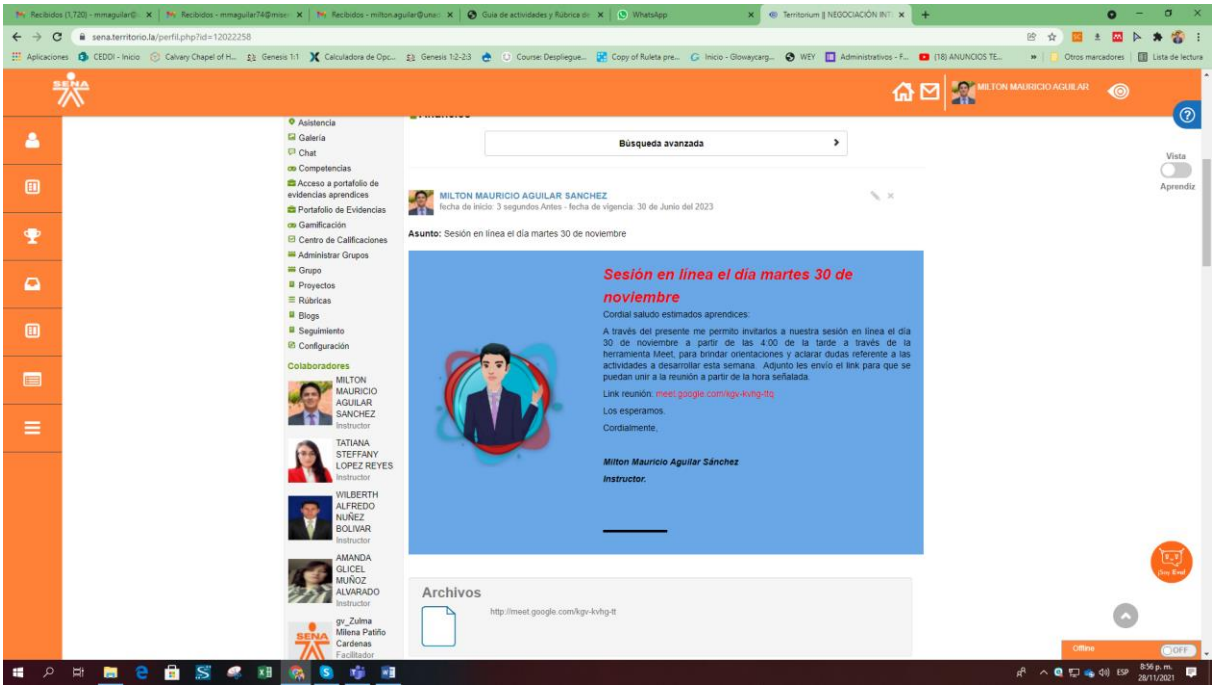
Medio utilizado: Plataforma Territorium, Foros Plataforma, Correo electrónico, Plataforma MEET, Grupos de WhatsApp, Llamadas telefónicas, mensajes de texto, videollamadas por WhatsApp, Chat.

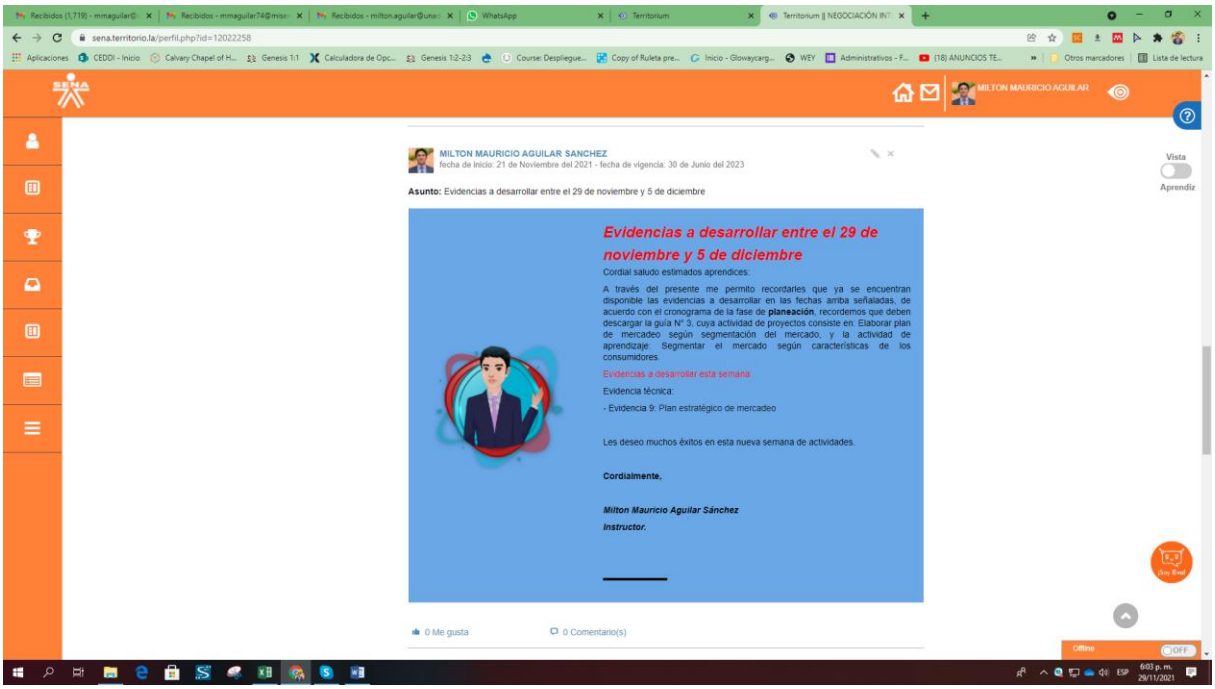
Temas tratados:

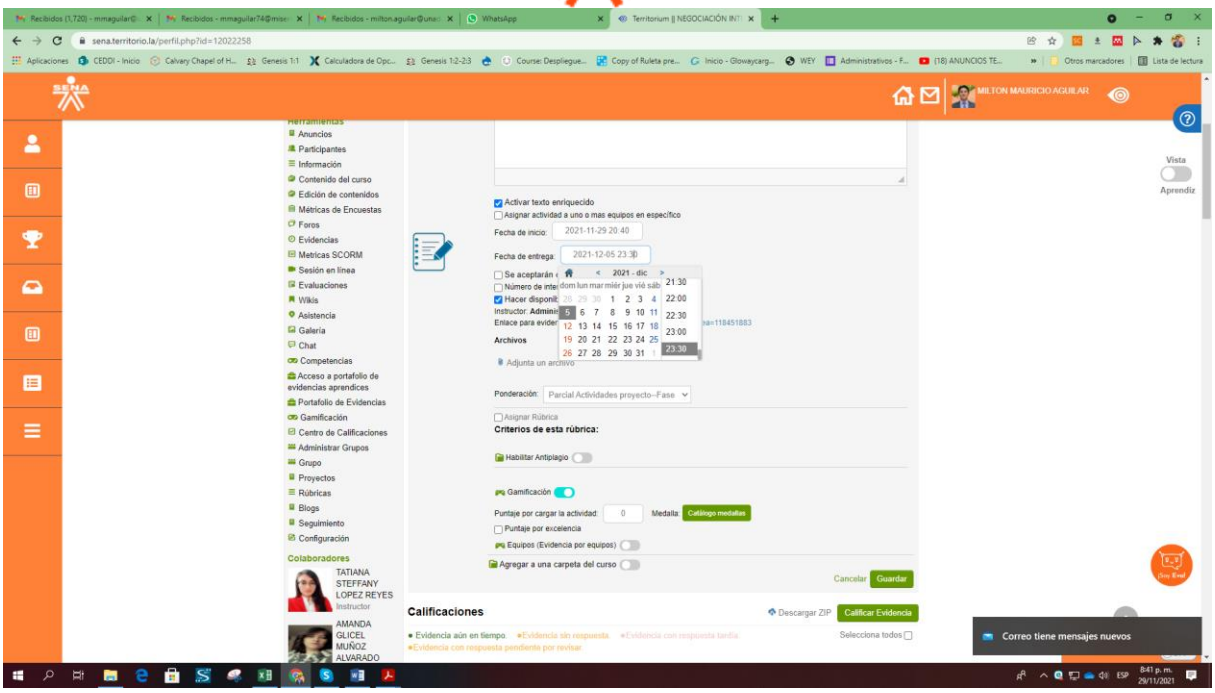
- Organización de la plataforma
- Anuncios
- Revisión de evidencias

Link donde se dispuso el material de apoyo: Plataforma Territorium, carpeta de contenidos del programa: https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6842807

GESTORÍA DE FICHA







MARTES 30

Nombre del programa y No de Ficha: TECNOLOGIA EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, 2348373.

Objetivo: Desarrollar actividades de formación de la **Competencia**; Planear actividades de mercadeo que respondan a las necesidades y expectativas de los clientes y a los objetivos de la empresa. **Resultado:** Determinar los indicadores y estándares de gestión de acuerdo con los planes de mercadeo teniendo en cuenta el cumplimiento de metas logradas en un periodo de tiempo con base en los objetivos fijados por la organización.

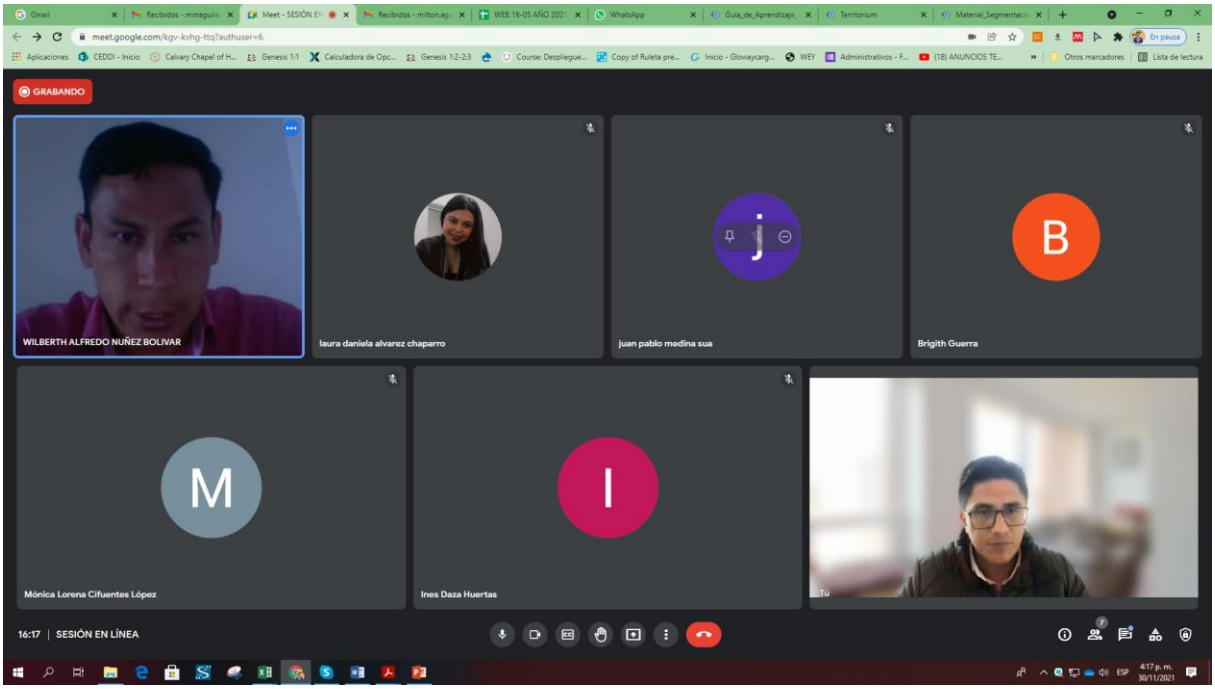
Medio utilizado: Plataforma Territorium, Foros Plataforma, Correo electrónico, Plataforma MEET, Grupos de WhatsApp, Llamadas telefónicas, mensajes de texto, videollamadas por WhatsApp, Chat.

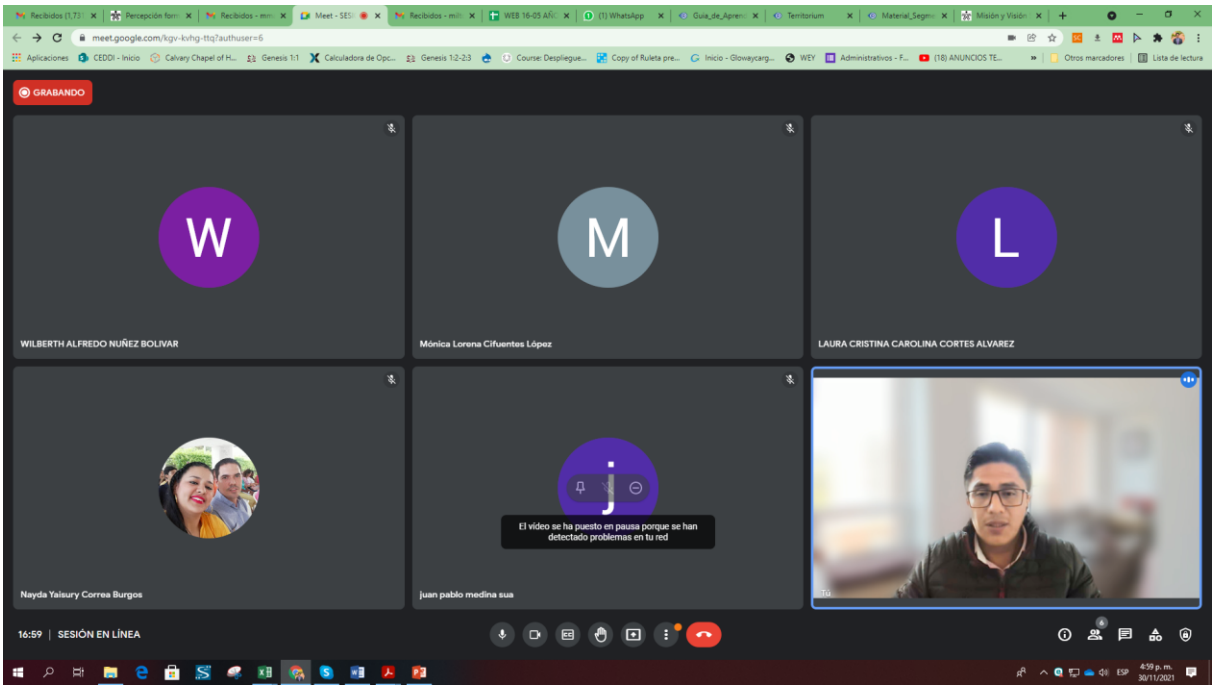
Temas tratados:

- Organización de la plataforma
- Anuncios
- Revisión de evidencias

Link donde se dispuso el material de apoyo: Plataforma Territorium, carpeta de contenidos del programa: https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6842807

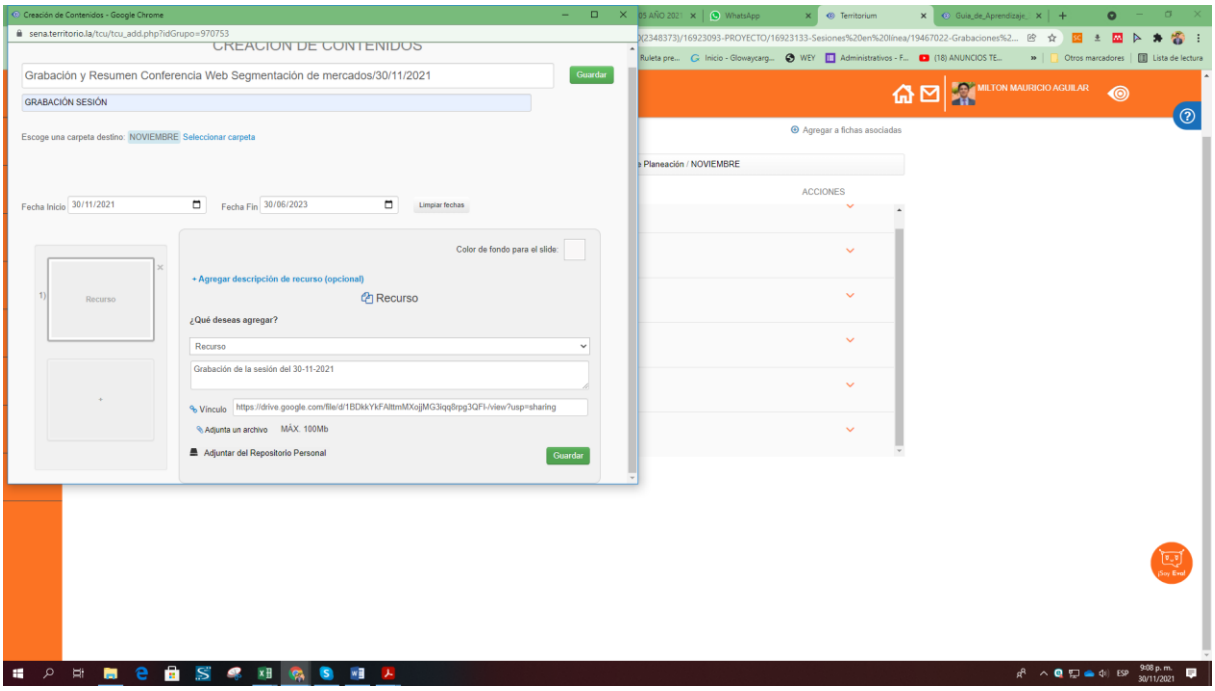
SESIÓN EN LÍNEA

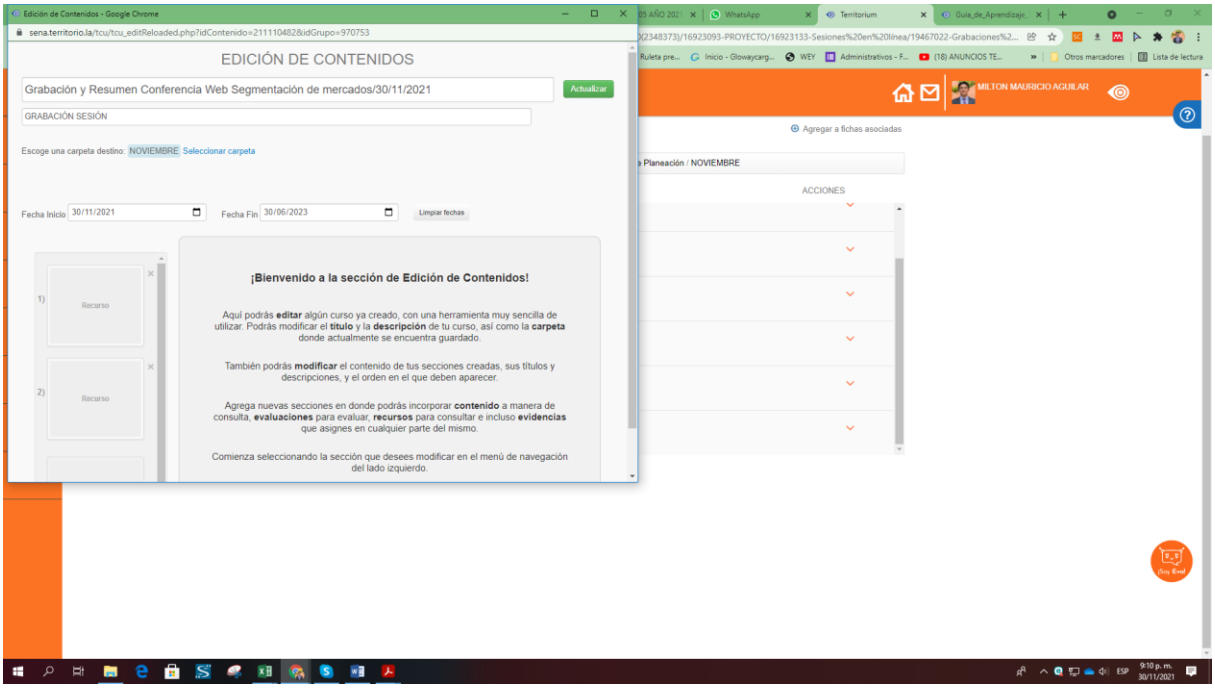




https://drive.google.com/file/d/1BDkkYkFAlttmMXojjMG3iqq8rpg3QFl-/view?usp=sharing

GESTORÍA DE FICHA





Nom**bre del programa y No de Ficha:** TECNOLOGIA EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, 2348516.

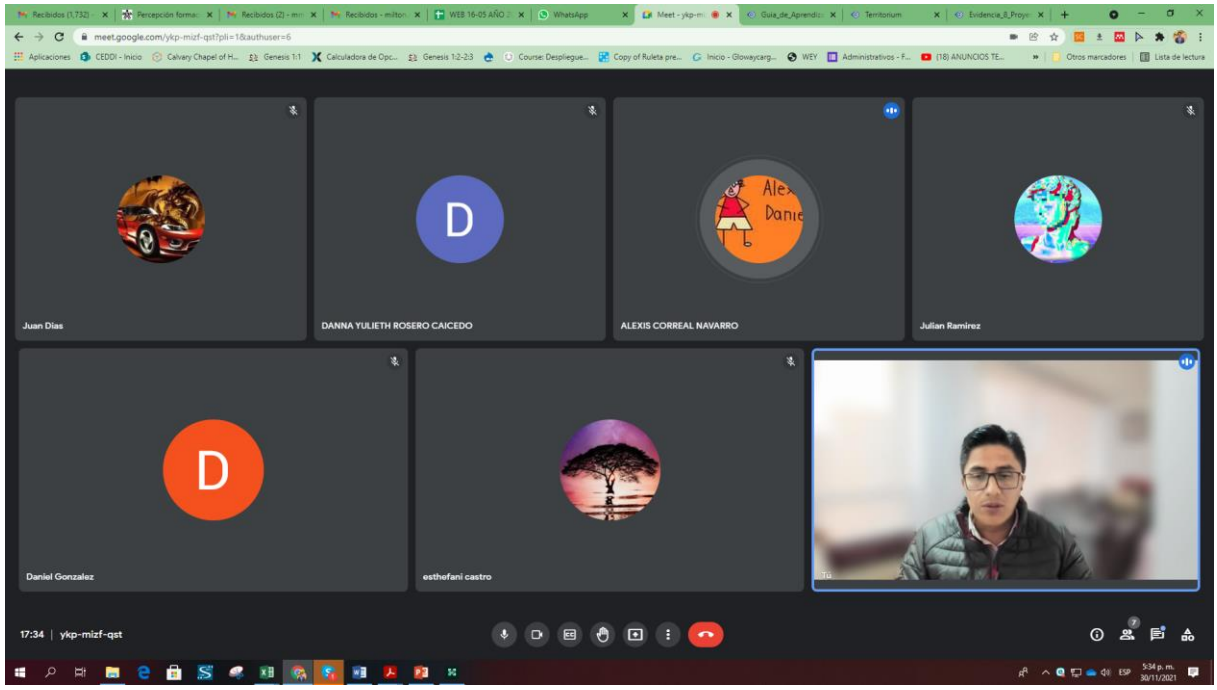
Objetivo: Desarrollar actividades de formación de la **Competencia**; Planear actividades de mercadeo que respondan a las necesidades y expectativas de los clientes y a los objetivos de la empresa. **Resultado:** Determinar los indicadores y estándares de gestión de acuerdo con los planes de mercadeo teniendo en cuenta el cumplimiento de metas logradas en un periodo de tiempo con base en los objetivos fijados por la organización.

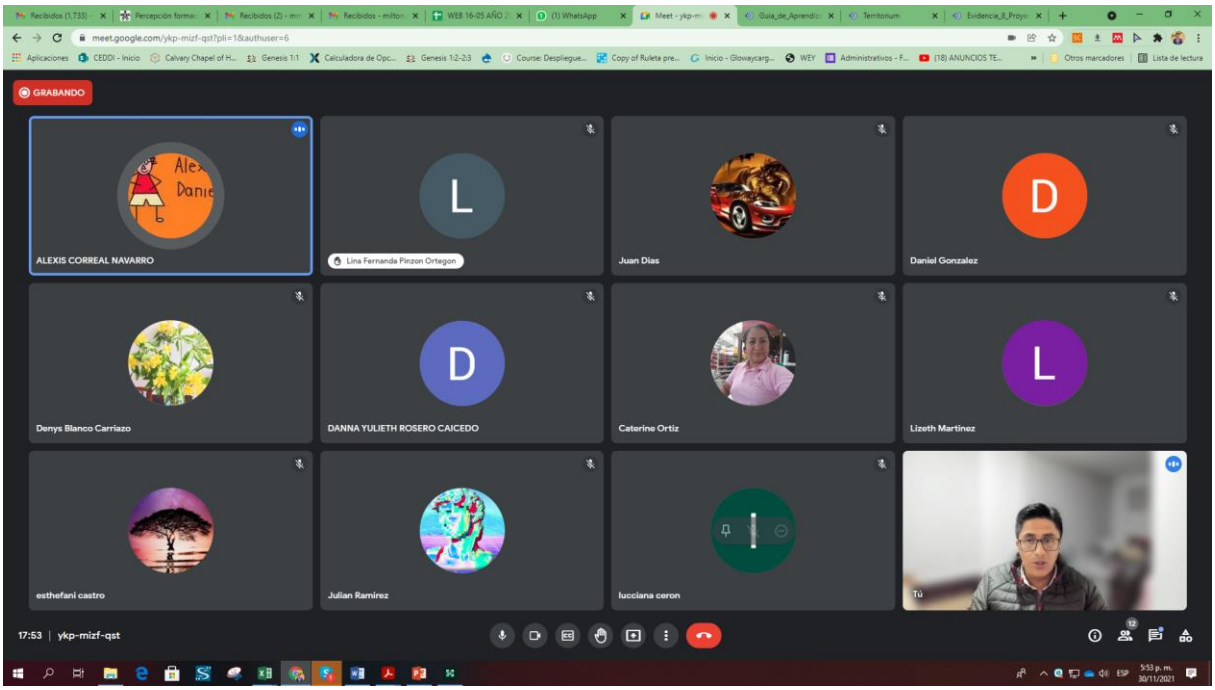
Medio utilizado: Plataforma Territorium, Foros Plataforma, Correo electrónico, Plataforma MEET, Grupos de WhatsApp, Llamadas telefónicas, mensajes de texto, videollamadas por WhatsApp, Chat.

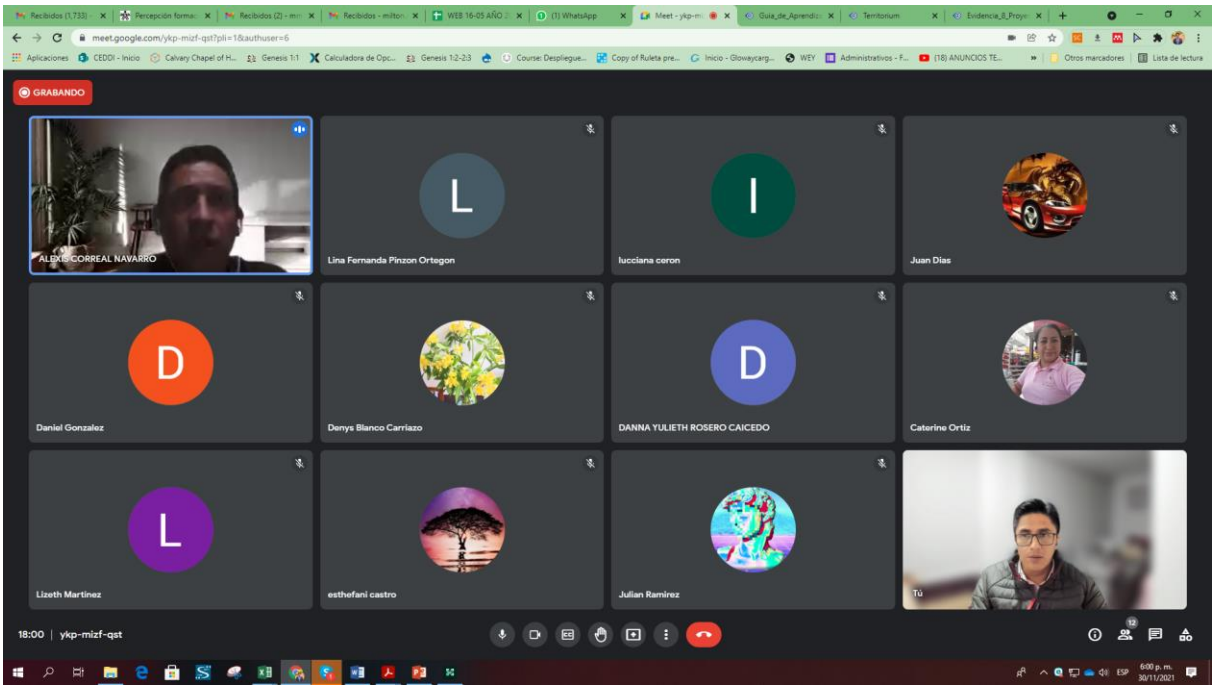
Temas tratados:

- Organización de la plataforma
- Anuncios
- Revisión de evidencias
- Explicación de evidencias a entregar

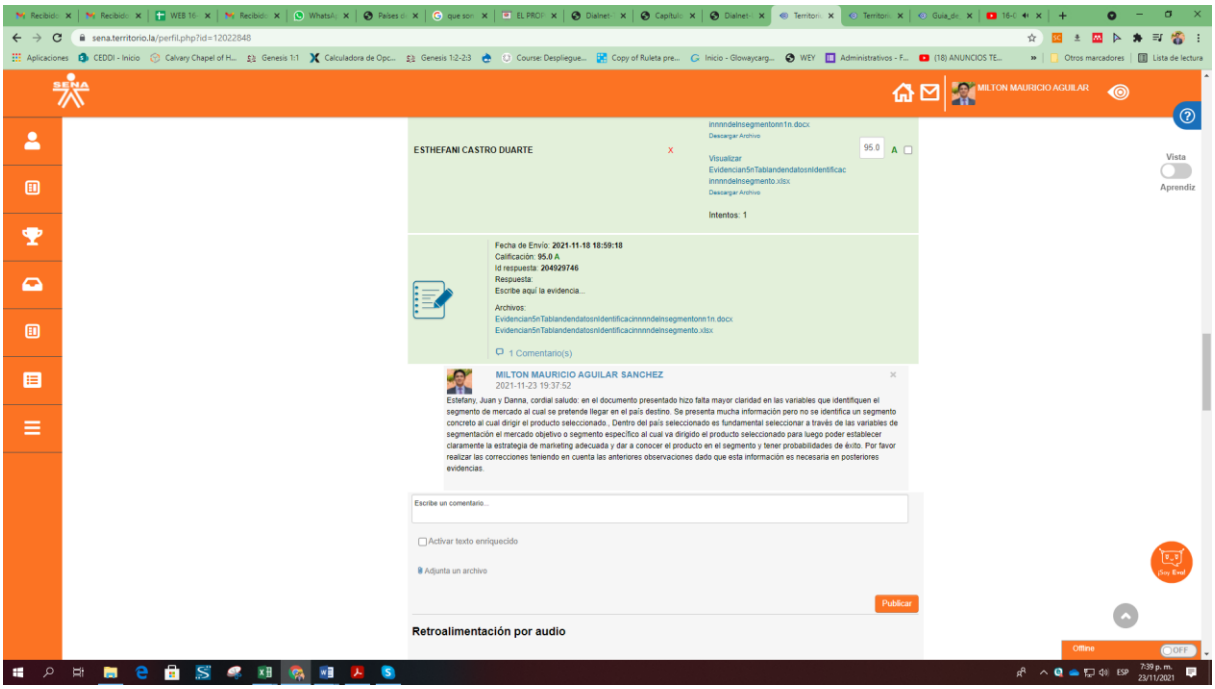
SESIÓN EN LÍNEA

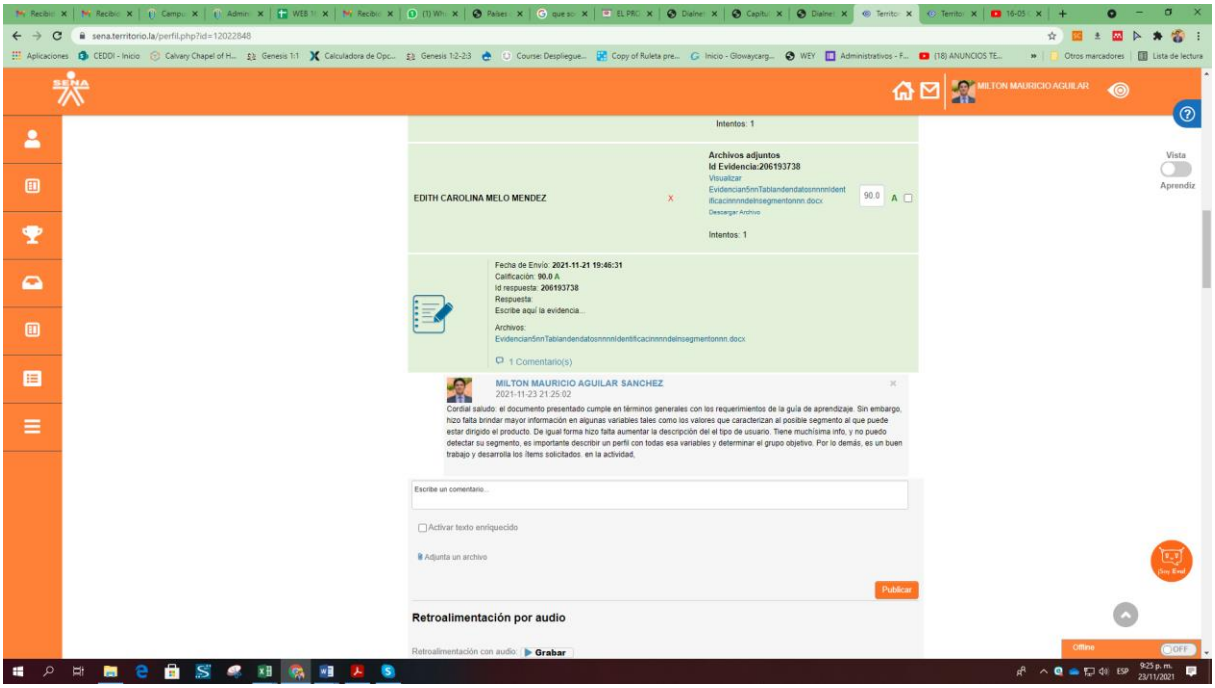



GRABANDO
ALEXIS CORREAL NAVARRO
Lina Fernanda Pinzon Ortegon
Juan Dias
Daniel Gonzalez
Denys Blanco Carriazo
DANNA YULIETH ROSERO CAICEDO
Caterine Ortiz
Lizeth Martinez
esthefani castro
Julian Ramirez
lucciana ceron
Tú
17:53 | ykp-mizf-qst


GRABANDO
ALEXIS CORREAL NAVARRO
Lina Fernanda Pinzon Ortegon
lucciana ceron
Juan Dias
Daniel Gonzalez
Denys Blanco Carriazo
DANNA YULIETH ROSERO CAICEDO
Caterine Ortiz
Lizeth Martinez
esthefani castro
Julian Ramirez
Tú
18:00 | ykp-mizf-qst

SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN DE EVIDENCIAS






SENA